

Développer, vendre

# DÉVELOPPEZ VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES AVEC LES MARCHÉS PUBLICS

Apprenez à décrypter un appel d'offres  
et apportez une réponse pertinente

## OBJECTIFS

*A l'issue de la formation, vous serez capable de :*

- Télécharger et analyser le Dossier de Consultation des Entreprises (DCE)
- Analyser les principales informations du Règlement de consultation et des Cahiers des charges
- Remplir les formulaires liés au Dossier de candidature (DC1, DC2, DUME)
- Construire une offre répondant aux critères d'attribution et besoins exprimés.
- Savoir interpréter la pondération prix-valeur technique
- Poser des questions par voie dématérialisée avant le dépôt des offres



[voir modalités au verso](#) →

Retrouvez nous aussi sur  
[www.artisanatpaysdelaloire.fr](http://www.artisanatpaysdelaloire.fr)



## PRÉREQUIS

Maitriser les bases de l'informatique  
Apporter un PC portable et sa souris

## PROGRAMME DE LA FORMATION

### 1. Détecter des Avis de marchés

- Prendre connaissance des principes, notions et vocabulaire utilisés en Marchés Publics
- Connaître les différents types d'acheteurs intervenant dans la commande publique
- Différencier seuils de procédure et seuils de publicité,
- Définir ses mots clefs et codes CPV
- Placer des alertes d'avis de marchés sur différentes plateformes

### 2. Remplir le Dossier de candidature

- Télécharger un Dossier de Consultation des Entreprises (DCE)
- Interpréter les principales informations d'un Règlement de consultation

- Distinguer Appels d'offres ouvert et restreint, procédure négociée, accord-cadre
- Télécharger et remplir un DC1 et un DC2 (DC : Déclaration du Candidat)
- Lire l'essentiel d'un Cahier des Clauses Administratives Particulières

### 3. Préparer les documents liés à l'Offre

- S'organiser : retro planning, répartition des tâches
- Structurer son mémoire technique
- Parler du client et de son besoin
- Ne pas négliger l'aspect graphique
- Interpréter la pondération prix/valeur technique

## METHODES ET MOYENS PEDAGOGIQUES

### Méthode :

Le formateur alterne entre la théorie et la mise en situation sur un cas concret. Apports méthodologiques, échanges, conseils personnalisés, exemples.

### Moyens :

- Salle de formation avec tableau blanc

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Evaluation des acquis de la formation par le formateur

## MODALITÉS ET DÉLAI D'ACCÈS

- Sur inscription
- Programmation à consulter sur [www.artisanatpaysdelaloire.fr](http://www.artisanatpaysdelaloire.fr)



Pour les artisans :  
reste à charge  
59 € par jour

### INFOS PRATIQUES



Possibilité de prise en charge totale ou partielle par les organismes de financement de la formation professionnelle



Formation accessible et adaptée aux personnes en situation de handicap

CMA Pays de la Loire • Loire Atlantique

Service aux entreprises • 5, Allée des Liards • BP 18129 • 44981 SAINTE-LUCE-SUR-LOIRE cedex

N° de déclaration d'activité : 52 44 07494 44 ■ Code APE : 9411Z ■ SIRET : 130 020 688 00011